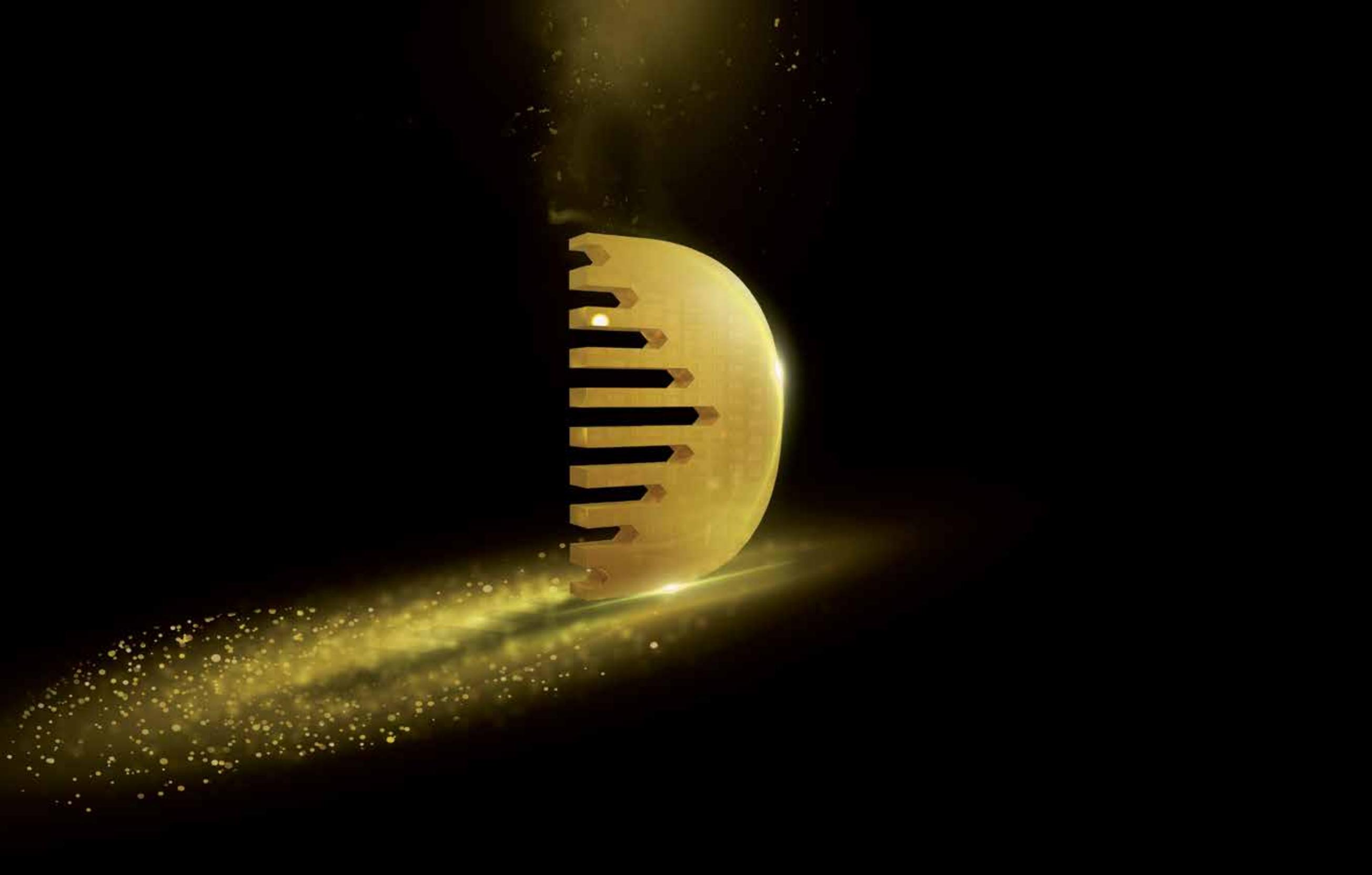




دِيَدِن

عقارات واسстыثمارات



حول الشركة

Şirketimiz Hakkında

Şirketimiz, gayrimenkul alanında uzun yıllardır deneyim sahibi ve Türkiye'nin onde gelen şirketlerinden biridir.

Şirketimiz, müşterilerine gayrimenkul ve yatırım alanında en büyük kar oranı elde etmek için yatırımcıları ile arasında belirli kriterlere sahip güvene dayalı bir ilişki üzerine kurulmuştur. Sahip olduğu bu kriterler, özel ekibi, güçlü ilişki ağı ve kaliteli ortaklıkları sayesinde şirketimiz, çok büyük başarılar elde ederek iyi bir üne sahip olup, Mall Of İstanbul'da bulunan merkez ofisi ile Türkiye pazarında en güçlü ve en hızlı büyuyen şirketler arasında yer almıştır.

شركة تركية رائدة و ذات خبرة طويلة في سوق العقارات والاستثمار تأسست على استراتيجية بناء حالة من الثقة الكبيرة بين الشركة والعميل ضمن معايير مدققة في انتقاء المشاريع العقارية والاستثمارية لتحقيق أكبر عائد مريح للعميل. وبناء على هذه المعايير وعبر فريق مميز وشبكة علاقات وشراكات نوعية تمكنت شركتنا من تحقيق نجاحات كبيرة وسمعة طيبة وصنفت ضمن الأقوى والأسرع نمواً بين شركات الاستشارات العقارية والاستثمارية في السوق التركية بمقرها الرئيسي في مول اوف اسطنبول.

Vizyonumuz

DEIDIN olarak Türkiye'de gerçek fırsat arayışında olanların yöneleceği tek adres olmak.



أن تكون DEIDIN قبلة الباحثين عن الفرص الحقيقة في تركيا.

Değerlerimiz:

Güvenilirlik ve Doğruluk.

Şeffaflık ve Esneklik.

Ayrıcalıklı Hizmet.

Müşteri Odaklı Çalışmak.

Hız ve Dinamiklik.

دعم مستمر

Sürekli Destek

شراكات استراتيجية

Stratejik Ortaklıklar

فرص استثمارية

Yatırım Fırsatları

فريق متخصص

Uzman Ekip

المصداقية والواقعية

الشفافية والموثوقة

التميز في الخدمة

التركيز على العميل

السرعة والديناميكية

رؤيتنا

قيمنا



الاستثمار
YATIRIM

DEIDIN şirketi; detaylı araştırmalar, deneyimli ve modern stratejileriyle, sizlere yüksek rekabetli dev Türkiye pazarında özel yatırım fırsatları sunmaktadır. Siz müşterilerimize yeni fırsatlar oluşturarak gerçek ve yüksek kar getirileri sağlıyoruz.

نقدم لكم في DEIDIN فرصة استثمارية مميزة في السوق التركي الضخم وال العالمي التنافسي عبر آليات بحث ودراسات دقيقة إضافة الى استراتيجيات عمل احترافية وحديثة لخلق فرص جديدة ونوفر لعملائنا عوائد ربحية حقيقة وعالية.

Türkiye'de Yatırım ve Yatırımcı Hakkındaki Vizyonumuz

Türkiye; dünyayı birbirine bağlayan coğrafi konumuyla, binlerce yıldır medeniyetlerin merkezi olmuştur. Gelişmiş, modern, güçlü ekonomi ve hızlı büyümeye oranı ile Avrupa'da 5. Sırada yer almazı, buna ilaveten sahip olduğu kültür çeşitliliği ve dünyaya açık oluşuya, yatırımcıları kendine çekmeyi başarmıştır.

رؤيتنا للاستثمار والمستثمرين في تركيا

إن تركيا منطقة ذات حضارات، كانت وما زالت منذ الآف السنين، تمثلت موقعاً جغرافياً يتوسط ويربط العالم. متقدمة وحديثة وذات اقتصاد قوي ومعدل نمو كبير يعد الخامس في أوروبا. إضافة إلى تنوع ثقافاتها وافتتاحها على العالم، مما يجعلها و بشكل دائم وجهة رئيسية للإستثمارات والمستثمرين.

مجالات الاستثمار Yatırım Alanları



التجارة

Ticaret



السياحة

Turizm



الأوقاف

Vakıflar



الطاقة

Enerji



الصحة

Sağlık



التعليم

Eğitim



الصناعة

Sanayi



العقارات

Gayrimenkul



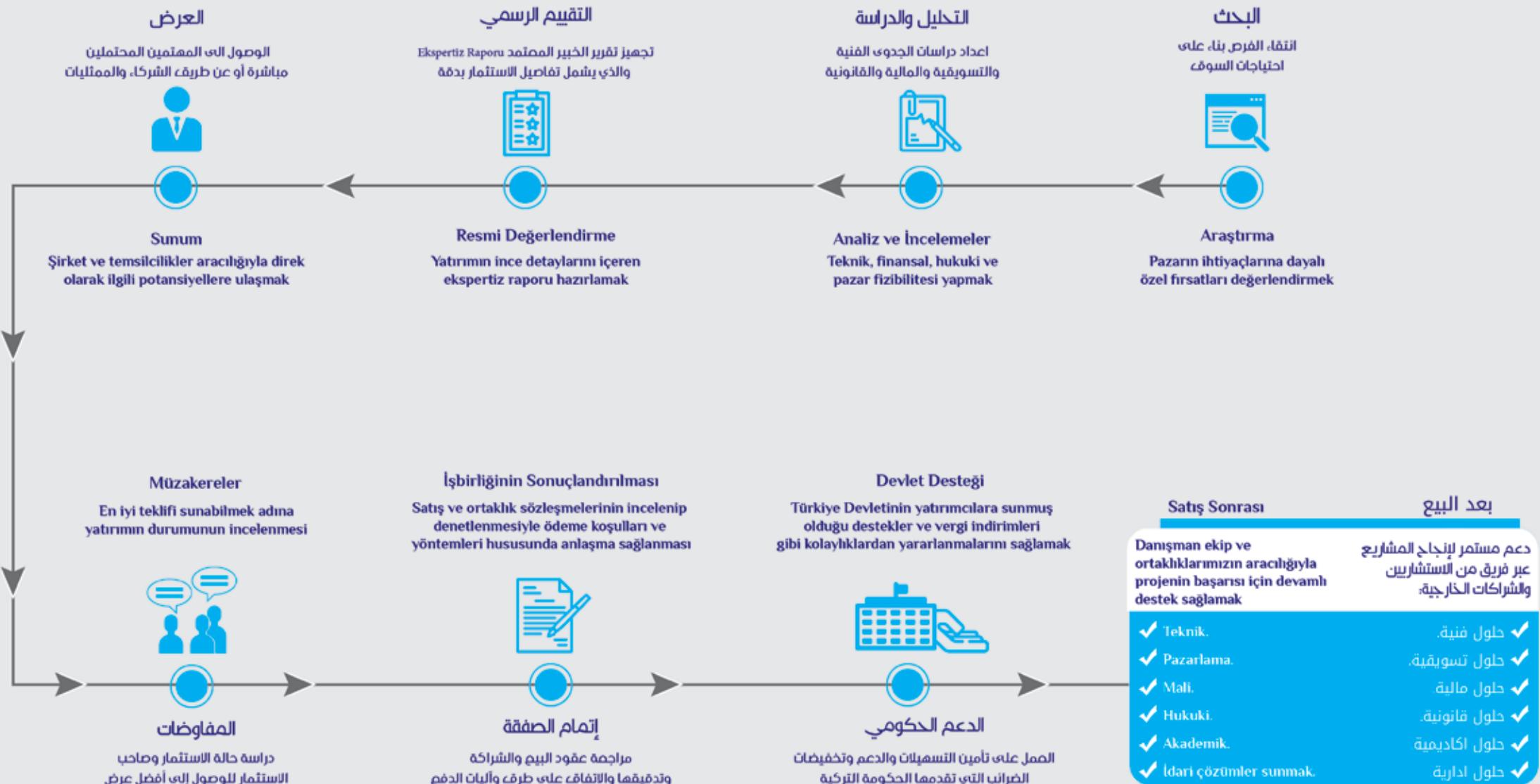
الزراعة

Tarımçılık



الإنتاج الحيواني

Hayvancılık



Yatırım Portföyleri

DEIDIN şirketi, kendine özgü yatırım portföyüne sahip olması sebebiyle birçok alanda direk veya şirketler aracılığıyla yatırım yapmaktadır. Bu portföy, uzman ekip tarafından yönetilmekte olup, ayrıca açık ve net teknikler, resmi ve yasal olarak belgelenen sözleşmeler ile katılımcı ve hissedarlarının haklarını teminat altına almıştır.

المحافظ الاستثمارية

تمتلك شركة DEIDIN محفظة استثمارية خاصة بها تقوم من خلالها بالاستثمار بشكل مباشر أو عبر شراكات في عدة مجالات. تدار هذه المحفظة عبر فريق متخصص وأدوات واضحة وعقود مؤثقة بشكل رسمي وقانوني يضمن حقوق المشاركين والمساهمين.



Katılım Bankalarında Yatırım

DEIDIN şirketi; müşterilerine yatırımlarında diğer katılım bankaları arasından daha yüksek kar oranları sağlamak adına, ayrıca karlı bir şekilde yerli ve yabancı parayla hesap açabilmelerini kolaylaştırmak için Türkiye Finans Katılım Bankası ile stratejik işbirliği anlaşması imzalamayı başarmıştır.

الاستثمار في البنوك الإسلامية

تمكن DEIDIN من توقيع عقد تعاون استراتيجي مع مصرف تركيا فينانس الإسلامي لتسهيل فتح حسابات مربحة بالعملة المحلية أو الأجنبية لتحقيق عوائد استثمارية تعد من النسب الأعلى بين المصارف الإسلامية في تركيا.





العقارات

GAYRİMENKUL

Türkiye'de yaşamak için ev sahibi olmak, yatırım yapmak için veya Türk vatandaşlığının sahip olma arzusunun her geçen gün artması sebebiyle, Türkiye'de gayrimenkul sektörü her geçen gün büyümekte ve gelişmekte dir. DEIDIN şirketi kesin kriterlere dayanarak müşterileri için en iyi gayrimenkul seçeneklerini araştırır ve tüm bunları özetleyerek sizlere sunabilmek için çalışmalar yapmaktadır.

Türkiye'deki Gayrimenkul Piyasası İçin Vizyonumuz:
Yüksek nüfus, büyümeye hızı, hızlı gelişme ve Türkiye'de mülk sahibi olma arzusunun artması, orta ve uzun vadede garanti bir yatırım portföyü olmasının yanı sıra, emlak piyasasını güçlü, hızlı ve başarılı bir pazar haline getirmektedir.

يشهد سوق العقار في تركيا نمواً و ازدهاراً عالياً. ومع الرغبة المتزايدة في التملك في تركيا للإقامة والسكن أو بغية الاستثمار والحصول على الجنسية التركية فإن DEIDIN عملت على توفير أفضل الخيارات العقارية لعملائها بناء على معايير دقيقة لتضع خلاصة كل ذلك بين يديك.

رؤيتنا للسوق العقاري في تركيا أن التعداد السكاني العالمي ومعدل النمو والتطور السريع والرغبة المتزايدة في التملك في تركيا يجعل سوق العقار سوقاً قوياً وسريعاً ومزدهراً إضافة إلى كونه محفظة استثمارية مضمونة الربح على المدى المتوسط والبعيد.



متاجر
Ticari



أراضي
Arsa



فلل
Villa



شقق
Daire

Gayrimenkul Projelerinin Seçiminde Kullandığımız Kriterler



سمعة الشركة المنفذة

Projeyi Yürüten Firmanın İtibarı



الموقع والمنطقة



Yer ve Bölge



شبكة المواصلات

Ulaşım Ağı



الضمان الحكومي

Emlak Konut Güvencesi



المساحات الخضراء

Yeşil Alanlar



العائد الاستثماري المتوقع

Beklenen Yatırım Getirişi



تسهيلات الدفع

Ödeme Olanakları



مقارنة السعر

Eşdeğer Fiyat Kıyaslaması

Bir Mülk Satın Alırken Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar



جودة الإكساء

İç ve Dış Malzeme Kalitesi



نظام العائدات

Aidat Sistemi



الخدمات والمرافق

Hizmetler ve Tesisler



الإطلالة والاتجاهات

Manzarası ve Cephesi



المساحة الإجمالية والصافية

Brüt ve Net Alan



تاريخ التسليم

Teslim Tarihi

ما الذي يجب الانتباه إليه عند شراء العقار؟

Gayrimenkul Departmanının İşleyişi

آلية عمل قسم العقار

عقد الخدمة

توثيق عقد يضمن حقوق الممكل في الالتزامات وخدمات التي تقدمها الشركة في حال الشراء.



Hizmet Sözleşmesi

Satin alma durumunda şirketin sağladığı yükümlülük ve hizmetlerde müşterinin haklarını koruma altına alan bir sözleşmenin imzalanması.

زيارة الشركة

الاستقبال في المطار وتحديد موعد لزيارة الشركة لطرح الخيارات وإعطاء التفاصيل



Şirket Ziyareti

Havalimanında karşılıyarak detaylar ve seçenekleri konuşmak üzere şirket ziyareti için randevu belirlemek

التواصل

التواصل مع المعتمدين بالتملل وفهم احتياجاتهم بدقة



Telefonla İletişim

Gayrimenkul sahibi olmak isteyenlerle iletişime geçmek ve ihtiyaçlarını doğru bir şekilde anlamak.

Gayrimenkul Gezisi

Önerilen projelerin sahibi ve etrafındaki önemli alanların bir emlak danışmanı ile birlikte gezilmesi.



الجولات العقارية

القيام بجولات ميدانية للمشاريع المقترحة والمناطق الهمامة حولها برفع مستشار عقاري

Satin Alma İşleminin Tamamlanması

Satin alma sözleşmelerini ve ödeme planlarını gözden geçirmek ve kontrol etmek suretiyle devir ve tapu işlemlerini yürütme.



إتمام الشراء

مراجعة وتدقيق عقود الشراء وطرق الدفع والقيام بإجراءات نقل الملكية

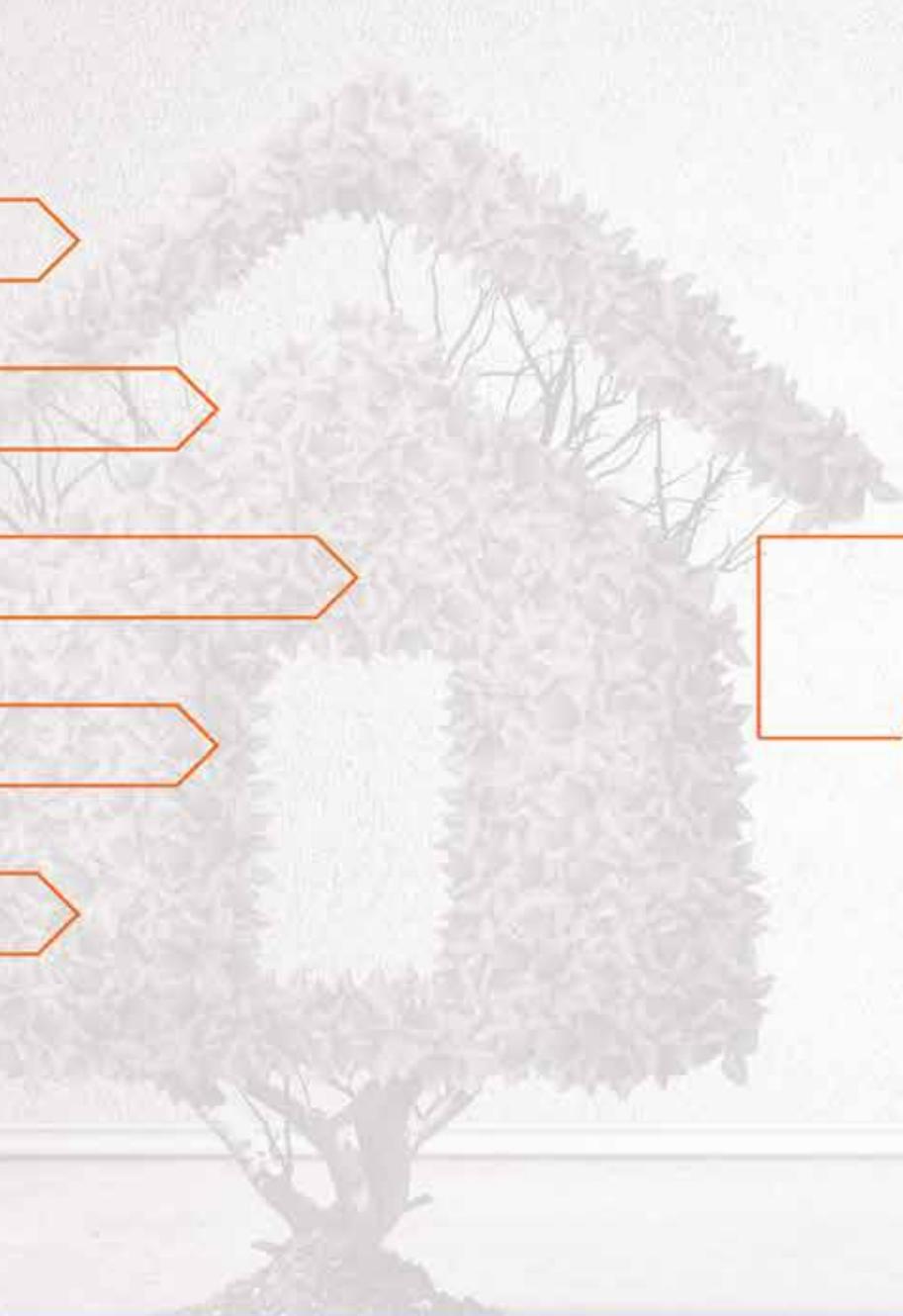
Satış Sonrası Hizmetler

Türkiye'deki mümkün olan tüm olanakları sağlamamanın yanı sıra sürekli destek vermek.



خدمات مابعد البيع

دعم مستمر إضافة إلى توفير كافة التسهيلات الممكنة في تركيا



ادارة الأملك

MÜLK YÖNETİMİ



إضافة إلى...

- تعيين صاحب العقار في الدوائر الحكومية الرسمية
- متابعة الأمور المالية والضرائب ورفع التقارير الرسمية والاستفادة من حسومات الضرائب
- متابعة الأمور القانونية وتعيين المحامين ورفع القضايا

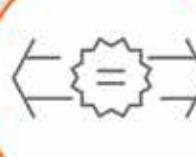
Ek olarak

- Mülk sahibini devlet dairelerinde ve resmi kurumlarda temsil etmek.
- Mali hususların, vergilerin, resmi raporlamaların ve vergi indirimlerinin takibini sağlamak.
- Yasal konuların takibi, avukat tayin etmek ve dava açmak.



المتابعة الدورية

- تسديد كافة مستحقات العقار الشهرية من فواتير وعائدات وضرائب.
- التكفل بالحفظ وصيانة العقار في فترات الغياب عنه



إعادة البيع

- بيع العقار وفق الأسعار الراحلة في المنطقة.
- متابعة إجراءات البيع وإتمام العقود القانونية.
- استلام الدفعات إلى حين نقل الطابو شكل رسمي.



التأجير

- استلام العقار حسب الشروط المتفق عليها.
- تأجير العقار وفق الأسعار الراحلة في المنطقة.
- تنظيم عقود إيجار قانونية.
- متابعة تحصيل الأيجارات.
- زيارات دورية للتأكد من سلامة استعمال المستأجر للعقار.
- إجراء أعمال الصيانة الدورية.

Periyodik Takip:

- Gayrimenkulün tüm aylık ücretlerinin, faturalarının ve aidatlarının ödemesi
- Gayrimenkul sahibinin olmadığı zamanlarda mülkün bakımının ve güvenliğinin sağlanması

Satış

- Bölgedeki geçerli fiyatlarla göre mümkün satışı
- Satış prosedürlerinin takibi ve yasal süreçlerin tamamlanması
- Mülkün hakkı tamamıyla yatırımcıya geçene kadar ödemelerin takibinin sağlanması

Kiraya Vermek

- Gayrimenkulün teknik şartlara göre teslim alınması
- Bölgedeki geçerli fiyatlarla göre mümkün kiraya verilmesi
- Yasal kira sözleşmelerinin düzenlenmesi
- Kira ödemelerinin takibinin sağlanması
- Kiracının mülkü uygun kullanımının denetlenmesi amacıyla periyodik ziyaretlerin yapılması
- Düzenli olarak bakım çalışmalarının yapılması



قلاعنا قعلتها

- القلاع تلقت رسه قفلت عربسنا.
- بتاليته تاعلاج بيتاهه نه قلنهشنا.
- جهة القلاع قاتلهم لفصال ريفكتا.
- مند باليغا تابته.

المتابعة الدورية

- تسديد كافة مستحقات العقار الشهريه من فواتير وعائدات وضرائب.
- التكفل بالحفظ وصيانة العقار في فترات الغياب عنه.



نها قفلخا

- قيمسها قيلهخعا باعها يجه القلاع بتعلمه رلينما.
- بيلقتنا وهم بنالصالح قيالما اجهما قعلته.
- بنالياها تلدهست نه قلقتسلاع قيمسها.
- نيليهتع قبهاقا اجهما قعلته.
- بلطفها وفده نيمعلما.

إضافة الى

- تمثيل صاحب العقار في الدوائر الحكومية الرسمية.
- متابعة الأمور المالية والضرائب ورفع التقارير.
- الرسمية والاستفادة من حسومات الضرائب.
- متابعة الأمور القانونية وتعيين المحامين ورفع القضايا.

Müşterilerimize Özel Diğer Hizmetler

DEIDIN, özellikle Türkiye'deki işlerini desteklemek ve kolaylaştırmak için müşterilerine bir dizi hizmet sunmaktadır.



Yasal hizmetler

الخدمات القانونية

- Denetim ve yasal sözleşmelerin gözden geçirilmesi ve denetlenmesi.
- Oturum ve vatandaşlık işlemlerinin takibi.
- Yeminli tercüme ve noter tasdiği.
- Konsolosluklardan belgelerin tasdik ettirilmesi.

Finansal Hizmetler

خدمات مالية

- تأسيس الشركات الرسمية.
 - محاسبة الشركات القانونية.
 - استخراج الرقم الضريبي.
-
- Resmi şirketlerin kurulması.
 - Resmi şirketlerin mali müşavirliği yapılması.
 - Vergi numarasının alınması.

Lojistik hizmetler

خدمات لوجستية

تقدم DEIDIN مجموعة من الخدمات لعملائها بشكل خاص لدعمهم وتسهيل أعمالهم في تركيا.



- فتح الحساب البنكي.
- الاشتراك في المؤسسات الخدمية.

- Banka hesabı açılması.
- Devlet kurumlarına katılım sağlanması.
- Karşılama ve uğurlama hizmetleri.

خدمات أخرى خاصة لعملاء DEIDIN



تركيا

TÜRKİYE

Türkiye bugün güçlü, hızlı büyuyen bir ekonomiye ve sağlam altyapıya sahip, istikrarlı, güçlü ve açık bir ülke olmuştur, onu gelişmiş ve modern ülkelerden biri haline getiren Türkiye'nin en önemli özelliği, yatırım ve iş için ideal olan ortamıdır. Bunun yanında Türk hükümeti, son yıllarda büyük ve stratejik projeler gerçekleştirek 2023'te istenen vizyonunu başarmak için hızlı büyümeye ve kendine yeterlilik için bu yolda devam etmekte kararlılığını göstermiştir.

ان تركيا اليوم هي دولة مستقرة وقوية ومنفتحة على العالم، وبامتلاكها اقتصاداً متيناً وسريع النمو وبنية تحتية صلبة جعلها في مصاف الدول المتقدمة والحديثة. إن أهم ما يميز تركيا هو بيتها المتميزة للاستثمار والأعمال حيث قامت الحكومة التركية بمشاريع ضخمة واستراتيجية خلال الأعوام الماضية وما زالت مستمرة على هذا النهج لتحقيق النمو السريع والاكتفاء الذاتي تدريجياً لرؤيتها المنشودة في عام 2023.

مطار إسطنبول İstanbul Havalimanı

2019 | TÜRKİYE | ترکیا

6
مدارج
Pist

2م 76.500.000
مساحة إجمالية
Büyüklüğe sahip

200.000.000
راكب سنوياً.
Yıllık Yolcu kapasitesi

225.000
فرصة عمل
Çalışan personel

350
وجهة سفر
Farklı Destinasyon

3500
رحلة يومياً.
Günlük uçuş



2019

TÜRKİYE | تركيا

الحديقة النباتية

Millet Bahçesi

2m² 60.000
ميدان باشاك شهر
Meydan alanı



2m² 368.000
مساحة الحديقة
Toplam yeşil alan



5000
مصلبي في مسجد الميدان
Kapasiteli Meydan Camii



2m² 15.600
بحيرة مائية
Göl alanı



9000
مواقف سيارات
Araç kapasiteli otoparkı



160.000
نوع زهرة ونبة
Çiçek ve bitki.



YENİ TÜRKİYE

تركيا المستقبل

مشروع قناة إسطنبول

Kanal İstanbul Projesi

m^3 800.000.000
حجم حفريات القناة
Kanal kazi hacmi



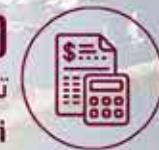
3 جزر سيتم إنشاؤها على بحر مرمرة
Marmara Denizi'nde planlandığı
gibi 3 ada kurulacak



7 جسور ستمر فوق القناة
Köprü geçecek Kanal üzerinden



₺ 65.000.000.000
تكلفة المشروع
Proje maliyeti



m^2 275 عرض القناة
Kanal genişliği



65.000 سفينة مقدر أن تمر من القناة سنوياً
Yıllık yaklaşık gemi geçisi



مدينة باشاك شهر الطبية Başakşehir Sağık Kent

YENİ TÜRKİYE

تركيا المستقبل



89
غرفة عمليات.
ameliyathane



8000
موقف سيارات
kapasiteli otopark



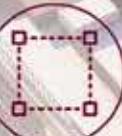
4500
أطباء وممرضين ومساعدين.
doktor, hemşire ve yardımcıları.



65.000
زائر يومياً
Günlük ziyaretçi kapasitesi



m² 798.000
مساحة المدينة الطبية
metrekare proje alanı



8
مستشفيات اختصاصية.
ihıtas hastanesi



2682
سريراً يخدم كافة المستشفيات.
yataklı hasta kapasitesi



10.000
فرصة عمل
çalışan personel



km 58,5
طول خطوط المترو في 2019
2019 yeni metro hattının uzunluğu

km 624,65
خطوط مواصلات بين 2023/2018
Toplu taşıma hattı 2018/2023
arasında İstanbul'da

5
خطوط مترو جديدة
Metro hatlarına bağlı

13
منطقة مرتبطة بخطوط المترو
Metro hatlarına bağlı

خطوط مواصلات جديدة
Yeni Demiryolları



km 930
طول خط الغاز
Uzunlığunda gaz boru hattı



12.600.000.000 \$
تكلفة المشروع
Projenin maliyeti



15.000.000
عائلة تركية مستفيدة
Türk ailenin faydalananması



km 2
عمق تحت الماء
Su altı derinliği



m³ 63.000.000.000
من الغاز الطبيعي سنوياً
Metreküp doğal gaz



km 700
في المياه التركية.
Uzunluk, Türk sularında



10000
فرصة عمل خلال مرحلة البناء.
Çalışan personel



35.000.000.000
من إنتاج الكهرباء
ilk aşamada iş olanağı



4800
قدرة إنتاجية للطاقة.
Enerji üretim kapasitesi



20.000.000.000\$
تكلفة المشروع
Proje maliyeti



10%
توفير من إنتاج تركيا للطاقة الكهربائية
Türkiye'nin elektrik enerjisi üretiminden



Türkiye'deki ilk
olma özelliğine sahip

الأولى
في تركيا



محطة آق قويو النووية
Akkuyu Nükleer Santral



جسر "جناق قلعة" 1915
Çanakkale 1915

318
 m^2 ارتفاع أبراجه
Yüksekliğinde kuleler



4608
 m^2 طول الجسر
Köprünün uzunluğu



88
km الطريق المرتبط بالجسر
Uzunluğunda asma bölümü



2023
 m^2 طول القسم المعلق
Uzunluğunda asma bölümü





القسم الهندسي

MÜHENDİSLİK BÖLÜMÜ

DEIDIN'in mühendislik ekibi, gayrimenkul projelerini, mülkiyete değer katan direk veya ortaklıklarının üzerinden çeşitli hizmetler sunarak en üst düzeyde modernlik ve sürdürülebilirliğe yükseltmek adına net bir vizyon içinde çalışmaktadır.

يعمل الفريق الهندسي لشركة DEIDIN ضمن رؤية واضحة للارتقاء بالمشاريع العقارية لأعلى مستويات الحداثة والديعومة لنقدم خدمات متعددة ومميزة بشكل مباشر أو عبر الشركاء تضيف قيمة جديدة للعقارات



Gayrimenkul Geliştirme ve İnşaat

- Arazilerin geliştirmesi, bölünmesi ve yatırım projelerine dönüştürülmesi.
- Konut ve ticari binaların yenilenmesi ve yeniden satılması.



خدمات التطوير العقاري

- تطوير الأراضي من خلال تقسيمها وتحويلها لمشاريع استثمارية.
- ترميم وتطوير أبنية سكنية وتجارية وإعادة بيعها.



Mühendislik

- Konut projelerinin tasarımları.
- İç tasarım.



الخدمات الهندسية

- تصميم وتحفيظ المشاريع السكنية و التجارية بأنواعها.
- تصميم الديكورات الداخلية و الموبيليا وتنفيذها.



Danışmanlık

- Mühendislik açısından gayrimenkulün özelliklerinin değerlendirilmesi.
- Teknik şartlara göre gayrimenkulün projeyi uygulayan şirketten teslim alınması.



الخدمات الاستشارية

- تقييم العقارات من الناحية الهندسية.
- استلام العقارات من الشركات المنفذة.

Elde Ettigimiz Başarılar

DEIDIN; geliştirmiş olduğu çalışmalar ve stratejilerle, Türkiye'de hızla büyuyen ve gelişen gayrimenkul ve yatırım sektörlerindeki, devletin yatırımcıları cezbetmek ve desteklemek adına tasarlanan yasa stratejilerine ayak uydurmuştur. Bu şekilde DEIDIN olarak Türkiye pazarında yatırımcılar için güvenilir merci ve danışman olmayı başarmış olduk.

Şirketimiz, vizyon ve yüksek değerler üzerine kurulmuş olup, kararlarımızdaki strateji ve dinamizm sayesinde, 2019 yılının Birinci yarısında yabancı para yatırımlarına yönelik toplam 100 milyon TL'yi aşın yatırıım yapmış olduk. Bu sayede Türkiye'nin en büyük gayrimenkul ve yatırım danışmanlığı şirketleri arasında seçkin bir pozisyonda yer aldık.

إنجازات ونجاحات

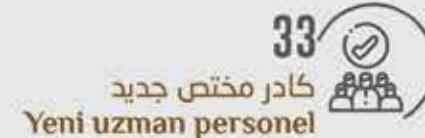
لقد استطاعت DEIDIN و عبر استراتيجيات وخطط عمل مدروسة من مواكبة وفهم التطور والنمو السريع الذي يشهده القطاعين العقاري والاستثماري في تركيا من مشاريع حكومية ضخمة واستراتيجية إضافة إلى قوانين مدروسة تهدف إلى جذب المستثمرين ودعمهم لنكون بذلك مستشاراً أميناً ومرجعاً موثوقاً للمستثمرين في السوق التركية.

إن الرؤية والقيم العالمية التي تأسست عليها شركتنا إضافة إلى الاستراتيجية والдинاميكية في قراراتنا مكنتنا من استقطاب استثمارات بعملات أجنبية وبشكل مباشر وصلت إلى 100 مليون ليرة تركية خلال النصف الأول من عام 2019 لنأخذ بذلك موقعاً مميزاً بين كبرى شركات الاستشارات العقارية والاستثمارية في تركيا.



إنجازات ونجاحات

Elde Ettigimiz Başarılar



Hedefler 2019

DEIDIN olarak yedi adet yeni temsilcilik açarak yeni oranlara ve başarılırlara ulaşmayı, müşteriyi destekleyecek ve işini kolaylaştıracak hizmetlereklemeyi hedefliyoruz, ayrıca şirketin dünya çapındaki temsilci oram %200'e yükseltmek, uluslararası sergilere katılmak ve iş ortakları sayısını yükseltmek için bir plan üzerinde çalışmaktayız. Önümüzdeki yıl da nitelikli çalışan sayımızı %100 artırmayı hedefliyoruz, Türkiye'de ev sahibi olmak ve yatırım yapmak isteyenler için güvenilir bir referans olması amacıyla daha fazla kitap, makale ve bilgi yayinallyayacağız. Ve son olarak yurtdışından şirketimiz aracılığıyla yapılan yatırımların hacminde en az %100 büyümeye elde etmek için ciddi bir çalışma yürütmemekteyiz.

أهداف 2019

إننا في DEIDIN نسعى خلال المرحلة القادمة للوصول إلى أرقام ونجاحات جديدة. وإضافة خدمات من شأنها دعم العميل وتسهيل أعماله. حيث نعمل وفق خطة مدروسة لافتتاح 7 ممثليات جديدة وزيادة ممثلي الشركة حول العالم بنسبة 200% بالإضافة إلى المشاركة في المعارض الدولية وزيادة عدد الشركاء. لنتمكن من الوصول إلى شرائح عملاء في دول ومناطق جديدة. كما نعمل على زيادة الكوادر المختصة بنسبة 100% خلال العام القادم. ونشر المزيد من الكتب والمقالات والمعلومات لنكون مرجعاً موثوقاً للراغبين في التملك والاستثمار في تركيا كما نعمل وبشكل جدي على زيادة حجم الاستثمارات عبر الشركة لنصل إلى نحو لا يقل عن 100% في حجم الاستثمارات المستقطبة من الخارج.



علامة تجارية تختص بالحلول التسويقية والإعلامية تتبع مجموعة DEIDIN التجارية أطلقتها الشركة ضمن احتفالية حصاد عام 2018 إيماناً منهاً بالتوجه العالمي نحو الإعلام الجديد وطرق التسويق الحديثة بقيادة فريق من المختصين وأصحاب الخبرات في السوقين العربي والتركي لتعمل على خلق وزيادة الوعي بالعلامات التجارية لعملائها والترويج لخدماتها ومنتجاتها عبر حملات ممنهجة تصمم بشرحتهم المستهدفة وتقوم بتوسيعها بشكل مستمر

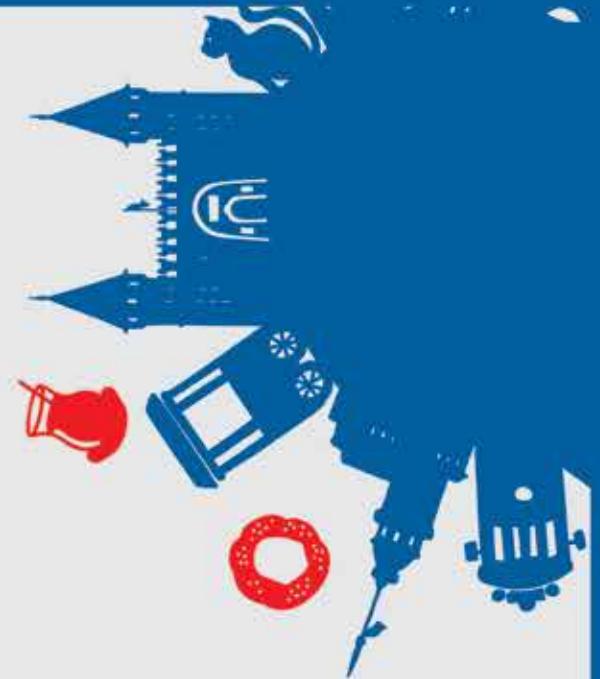
deMARK, DEIDIN şirketler grubuna bağlı olarak 2018 yılında kurduğu Arap ve Türkiye pazarlarındaki uzman ve deneyimli ekibinin, müşterilerinin ticari markalaşma hususunda bilinçlendirmelerini artırmak, sistematik kampanyalar yaparak hedeflerine ulaşan ve sürekli olarak genişleyen hamleler kurarak, hizmetlerini ve ürünlerini tamamak ve geliştirmek amacıyla yeni medya ve modern pazarlama yöntemlerine yönelik küresel eğilim inancında başlattığı bir pazarlama ve bilgi çözümleri markasıdır.





علامة تجارية تقدم خدمات وبرامج سياحة وسفر تتبع مجموعة DEIDIN التجارية أطلقتها الشركة ضمن احتفالية حصاد عام 2018 إنطلاقاً من الحاجة الملحة التي يفرضها سوق السياحة في تركيا ومع الرغبة المتزايدة وارتفاع عدد السائحين إلى تركيا ليصل إلى 40 مليون سائح سنوياً ابتداءً سعawi أعمالها في هذا القطاع بخدمات مميزة وفخمة تلبي احتياجات العميل و تؤمن له سياحة آمنة مليئة بالترفه و المتعة.

SEMAWI, DEIDIN şirketler grubuna bağlı olarak 2018 yılında kurduğu seyahat ve turizm hizmetleri ve programları sunan bir markadır. Türkiye de turistlerin yıllık 40 milyon turiste ulaşmasının ardından turizm pazarının acil ihtiyacını karşılamak amacıyla, ayrıcalıklı ve lüks, hizmetler sunarak müşterinin ihtiyaçlarına cevap vermek ve eğlence dolu güvenli bir turizm sağlamak adına SAMAWI kurularak bu sektörde faaliyet göstermeye başlamıştır.





0090 541 414 14 00



0090 212 803 04 56